

Sistema Fecomércio no Pará

Em defesa do desenvolvimento paraense

O Sistema Fecomércio no Pará representa um setor fundamental da economia paraense, com atuação na defesa dos interesses de centenas de empresas que respondem por 62% do PIB do estado do Pará (incluindo a administração pública) e foram responsáveis em 2018 pela geração de 60% dos empregos formais. Cabe também à Fecomércio-PA administrar um dos maiores sistemas de desenvolvimento social do mundo, formado pelo Sesc e pelo Senac. As três entidades trabalham em todo o Pará, levando conhecimento, educação, cultura, lazer, saúde, qualidade de vida e bem estar para as diversas regiões do estado.



Saiba mais

Fecomércio

www.cnc.org.br
www.fecomercio-pa.com.br
facebook.com/fecomercio.para

Sesc Pará

www.sesc.com.br
www.sesc-pa.com.br
facebook.com/sescpara

Senac Pará

www.senac.com.br
www.pa.senac.br
facebook.com/senacpara



Desde 2009 | 17ª Edição | Março/Abril 2020

REVISTA DO



FOMENTANDO

FECOMÉRCIO PARÁ

Primeira Reunião Estratégica para 2020

NESTA EDIÇÃO

DICAS DE COMO UTILIZAR O CRÉDITO PESSOAL

SAIBA COMO ABRIR SUA EMPRESA SIMPLES DE CRÉDITO

ECONOMIA BRASILEIRA EM PROCESSO DE RECUPERAÇÃO

TELEMETRIA: MAIS SEGURANÇA, E QUALIDADE NA FORMAÇÃO DE CONDUTORES PARA UM TRÂNSITO MAIS SEGURO.

A Telemetria possibilita monitorar de forma remota um veículo, observando e registrando em tempo real cada comando realizado pelo motorista: frenagem, aceleração, uso dos sinais luminosos, percurso, velocidade, etc.

Além de ótimo recurso pedagógico para as aulas práticas, a telemetria - juntamente com o monitoramento por vídeo e por sensores - passou a ser item tecnológico fundamental à realização de exames práticos mais precisos, confiáveis e transparentes que efetivem a formação de bons condutores e um trânsito mais seguro.

ACESSE WWW.ITRANSITO.COM.BR
OU ENTRE EM CONTATO E CONHEÇA
AS NOSSAS SOLUÇÕES.



(91) 3323 5600

iTransitoOficial iTransito



Trânsito

Tecnologia para um Trânsito melhor



Mesa Diretora do Sinfac/PA
para o Biênio 2017/2021

PRESIDENTE

JOSÉ ARMANDO TORRES DE ARRUDA
American Factoring Comercial Ltda.

VICE-PRESIDENTE EXECUTIVO

MÁRIO DE ASSIS MELO
EBF Fomento Comercial Ltda.

VICE-PRESIDENTE INTERIOR

DIEGO CORREIA SARTÓRIO
Diamante Fomento Mercantil Ltda.

DIRETOR FINANCEIRO

JOSÉ GONÇALVES ALVES
G F Factoring Fomento Mercantil Ltda.

DIRETOR ADMINISTRATIVO

ANTÔNIO LUIZ FERNANDES FILHO
Marin Fomento Mercantil Ltda.

DIRETOR TÉCNICO

MARCELO SILVA RIBEIRO
Belém Fomento Mercantil Ltda.

DIRETOR DE MARKETING

JORGE HELDER OLIVEIRA SILVA FILHO
Infinity Fomento Mercantil Ltda.

DIRETORA JURÍDICA

JANINE SILVA RIBEIRO
Belém Fomento Comercial Ltda.

PRIMEIRO SECRETÁRIO

ISAAC FERREIRA DOS SANTOS JÚNIOR
Pará Cash Fomento Mercantil Ltda.

SEGUNDO SECRETÁRIO

RAFAEL SAMPAIO REDIG
AGA Factoring Fomento Ltda.

Conselho Fiscal

PRESIDENTE DO CONSELHO FISCAL
RAIMUNDO NONATO NOGUEIRA DA COSTA
R N Fomento Mercantil Ltda.

MEMBROS

ANTONIO PEREIRA COSTA
AGF Factoring Fomento Mercantil Ltda.
CESAR MOURA RODRIGUES
Norfac Fomento Mercantil Ltda.
HERLON PEDRO PINTO RIBEIRO
Belém Fomento Mercantil Ltda.

SUPLENTE

JOÃO CARLOS LAGARES VIDAL
Pará Cash Fomento Mercantil Ltda.
RICARDO FREITAS SEVERINO
ARF Sociedade de Fomento Mercantil Ltda.

SECRETÁRIA EXECUTIVA

LENA MELO

CONTADOR

AROLDO GATTI DA ROCHA

ASSESSOR DE IMPRENSA

EDMILSON MUNIZ DA COSTA

EXPEDIENTE

A REVISTA FOMENTANDO É UM VEÍCULO
DE INFORMAÇÃO DO SINDICATO DAS
SOCIEDADES DE FOMENTO MERCANTIL -
FACTORIZING DO ESTADO DO PARÁ
(SINFAC/PA).

DIRETOR DE MARKETING: JORGE HELDER
FOTOGRAFIA: ADRIANO ABBADE, ASCOM
SINFAC/PA E ASCOM ANFAC
IMPRESSÃO: FLUXO GRAFICA
TIRAGEM: 1.500 EXEMPLARES
EDIÇÃO: 17ª MARÇO/ABRIL 2020
**CADA CONTEÚDO DE COLUNA É DE
RESPONSABILIDADE DE QUEM ASSINA.**

**DISTRIBUIÇÃO GRATUITA
CIRCULAÇÃO BIMESTRAL**

CORRESPONDÊNCIAS PARA: SINDICATO
DE FACTORINGS DO PARÁ, AVENIDA
CONSELHEIRO FURTADO, 2391-SALA 710,
EDIFÍCIO BELÉM METROPOLITAN,
CEP: 66040-100 | FONE: (91)3269-0597

EMAIL:
SINFACPA@GMAIL.COM
REVISTAFOMENTANDO@GMAIL.COM

BELÉM / PARÁ - BRASIL

SUMÁRIO

10 | *CAPA*
**FECOMÉRCIO
PARÁ**
*Primeira Reunião Estratégica
para 2020*

06 | *MATÉRIA*
5 DICAS DE COMO UTILIZAR O
CRÉDITO PESSOAL

07 | *MATÉRIA*
SAIBA COMO ABRIR UMA ESC

08 | *MATÉRIA*
ECONOMIA BRASILEIRA EM PROCESSO
DE RECUPERAÇÃO GRADUAL

12 | *COLUNAS*

15 | *AGENDA*

16 | *ENTREVISTA*
COM OS VENCEDORES DO PRÊMIO DE
EMPRESA DO ANO DE 2019: PARÁ CASH

18 | *EVENTOS*

Carta do PRESIDENTE

Há boas razões para otimismo em 2020 e elas se encaixam basicamente em dois campos. No primeiro estão as condições gerais da economia brasileira. As perspectivas são boas: juros, baixos, inflação sob controle, expectativa do prosseguimento das imprescindíveis reformas – talvez não com o ímpeto desejável, mas com avanços maiores do que os recuos. Segundo: ocorre uma clara e concreta mudança de humor entre empresários e executivos de produção. Foi como se uma nova brisa de otimismo tivesse tomado conta do empreendedorismo brasileiro. Aqui e no mundo, todos sabem: essa é a força vital que move transformações. “Você não pode mudar o vento, mas pode ajustar as velas do barco para chegar onde quer” Confúcio. Diante desse cenário e quanto ao nosso segmento buscamos caminhos em meio à uma conjuntura adversa, expandindo horizontes de vendas, revendo operações, encolhendo custos e perseguindo a produtividade. Tudo na luta para nossas empresas permanecerem vivas e atuantes. É desse amálgama de resistência que se faz o empreendedorismo brasileiro representado aqui por: Anfac e Sinfac - casos dignos de reconhecimento. “Quando o dinheiro vai na frente, todos os caminhos se abrem” (William Shakespeare). Até o caminho da transformação para uma sociedade mais justa e auspiciosa. E diante de tu-



do isso, Anfac e Sinfac são incontesteáveis em como arrojados projetos empresariais que deram certo. Não pararam no tempo, buscando constantemente as inovações que tanto influem na competitividade de nossas empresas, como Fomento Comercial, Securitizadoras, Fidics e Esc, sob o guarda-chuva da Anfac. Tudo isso sob a batuta do nosso egrégio Dr. Luiz Lemos Leite, que há 38 anos idealizou, disseminou e executou o nosso segmento. Nesse contexto, apresentamos nessa edição da revista matérias que buscam motivar e incentivar nossos associados no caminho da inovação.

A todos meu forte abraço.

ARMANDO ARRUDA
Presidente do Sinfac/PA

O LUGAR IDEAL PARA SEU EVENTO.

O Grand Mercure Belém do Pará possui um dos mais versáteis Centros de Convenções da cidade. Seu pavimento exclusivo para eventos conta com quatro salas modulares com capacidade para até 600 pessoas. Um espaço adaptável às suas necessidades que oferece uma infraestrutura completa para que seu evento seja um sucesso.



GRAND MERCURE
HOTEL
BELÉM DO PARÁ

5 dicas de como utilizar o Crédito Pessoal

Fonte: financaspeessoais.organizze.com.br

Uma das opções disponíveis no mercado para quem precisa de dinheiro com rapidez, é o crédito pessoal. Essa modalidade garante um respiro financeiro para o contratante, já que tem um acesso mais fácil do que outros produtos bancários e pode ser negociado com as instituições, o que proporciona condições melhores de pagamento. Aqui, separamos para você algumas dicas que podem ser importantes e devem ser levadas em consideração para quando for contratar este serviço:

1 – Saiba de quanto você precisa

Seja qual for a razão para pegar um empréstimo, é imprescindível saber qual é o montante exato de que você precisa. Na hora de solicitar o crédito pessoal, muitas pessoas ficam inclinadas à ideia de pedir um valor maior do que sua demanda de momento, achando que assim melhoraria sua situação financeira.

2 – Pesquise pelas taxas de juros

Diferentes instituições oferecem diferentes taxas de juros. Por tal razão, é importantíssimo que a pessoa interessada faça uma vasta e precisa análise

entre as diferentes instituições financeiras, levando esse aspecto em consideração.

3 – Pense além do seu banco

Para quem deseja pedir por crédito pessoal, vale a pena visitar o banco em que você já tem conta. Em algumas situações, conversar com seu próprio gerente pode trazer acordos mais vantajosos para o seu bolso.

4 – Organize suas finanças

O crédito pessoal deve ser usado para melhorar a sua vida financeira e não para piorá-la. Por essa razão, tanto na hora de solicitar o empréstimo quanto na hora de retirar e quitá-lo, a pessoa deve colocar suas finanças nos eixos.

5 – Use o Cadastro Positivo

Para oferecer acordos ou aceitar propostas de crédito pessoal, as instituições financeiras fazem um estudo da vida financeira de cada indivíduo. Por essa razão, pessoas que estão com o nome limpo são consideradas mais confiáveis na hora de quitar suas dívidas — e, conseqüentemente, recebem melhores ofertas de acordo. ■

Saiba como abrir sua EMPRESA SIMPLES DE CRÉDITO

Fonte: Pequenas Empresas e Grandes Negócios / Site do Globo.com



A Empresa Simples de Crédito (ESC) faz parte de um pacote de medidas do governo para destravar a economia. “As empresas precisam ganhar competitividade e ampliar a produtividade”, explica o presidente do Sebrae, Carlos Melles. “O ponto focal da ESC está no desenvolvimento local, por isso ela é tão importante para a retomada do crescimento”, complementa.

Com a nova lei, qualquer cidadão pode emprestar dinheiro dentro da sua comunidade. E o primeiro passo a ser tomado para a criação de uma ESC é a formalização do negócio na Junta Comercial, onde será registrado o contrato social da empresa. Pautada pela livre concorrência, na ESC, quem define as regras para a concessão de crédito é a própria empresa.

Outro ponto importante é que o dono de uma ESC precisa contratar um escritório de contabilidade ou contador para fazer os registros, os demonstrativos contábeis e cálculo dos impostos.

PASSO A PASSO PARA A ABERTURA DE UMA ESC

- Formalizar o registro da empresa na Junta Comercial.
- Cada pessoa física poderá ser sócia de apenas uma ESC.
- A Empresa Simples de Crédito pode ser formalizada como Empresa Individual de Responsabilidade Limitada (EIRELI), empresário individual ou sociedade limitada.
- A ESC deve contratar um contador para fazer os registros, demonstrativos contábeis e cálculo dos impostos.
- Deve ser feito o registro das operações em entidades autorizadas pelo Banco Central ou pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM).
- A empresa não pode ser enquadrada no Simples.
- É vedada a cobrança de encargos e tarifas ao solicitante de empréstimo.
- A ESC pode optar pelo cálculo do Imposto de Renda com base no lucro

**SOLUÇÕES
FINANCEIRAS
PARA VOCÊ
E SEUS NEGÓCIOS**



INFINITYCRED
EMPRÉSTIMOS – DESCONTO DE RECEBÍVEIS – FINANCIAMENTOS
Av. Nazaré, 253 - Nazaré, Belém - PA.
contato@infinitycred.net (91) 3212-2113

Economia Brasileira em processo de Recuperação gradual

Fonte: Valor Investe / Site do Globo.com



A economia brasileira continua a mostrar sinais de recuperação gradual, segundo divulgação do Banco Central (BC), na publicação do Boletim Regional – publicação trimestral cujo objetivo é trazer uma visão das regiões do país a partir de dados e indicadores econômicos.

“Regionalmente, observa-se ritmo mais sustentado de crescimento da economia em todas as regiões do país, refletido na maior disseminação das taxas de expansão das diversas atividades econômicas e do mercado de trabalho”, diz o boletim.

De acordo com a instituição, isso está refletido na maior disseminação das taxas de expansão das diversas atividades econômicas e do mercado de trabalho. Em suas avaliações sobre a

atividade nas diferentes regiões, o BC considerou os dados do trimestre encerrado em novembro do ano passado.

NORTE

O boletim destaca que “a evolução recente da economia do Norte foi beneficiada, no trimestre encerrado em novembro, pelo aumento das vendas no varejo, pela continuidade da recuperação no setor de serviços e pela produção agrícola recorde”.

Esses fatores mitigaram os efeitos da retração da produção industrial, resultado da combinação de queda na atividade extrativa (com participação relevante na região) e aumento na transformação, destacando impressão e reprodução de gravações, no Amazonas, e metalurgia no Pará.”

DEBÊNTURE

se consolida como melhor alternativa de captação para microempreendedores

Fonte: Valor Investe / Site do Globo.com



As debêntures (aplicações de renda fixa em que você faz um empréstimo para uma empresa privada que em troca recebe juros sobre o valor que foi aplicado) estão se consolidando como uma alternativa de acesso ao mercado de capitais para empresas de pequeno e médio porte. Muitas companhias estão captando menos que R\$ 50 milhões, em operações que têm destino certo: ou são encarteiradas pelo coordenador ou ficam com um pool de investidores.

“Várias empresas estão constatando que acessar o mercado de capitais ficou mais barato do que pegar re-

ursos em bancos”, afirma o advogado Bruno Tuca, sócio do escritório Mattos Filho. Como parte dessa desintermediação, ele afirma, muitos gestores de fundos estão procurando diretamente as companhias para ficar com os papéis. “Eles estão em busca de ativos com uma relação mais atrativa de risco e retorno para suas carteiras”, diz Tuca.

Nas últimas semanas, como exemplo, Agasus e Plugify, duas empresas que trabalham com a locação de equipamentos eletrônicos para pequenas e grandes empresas, emitiram esses papéis pela primeira vez.

48 anos
ética

AVENIDA NAZARÉ, N.º 237 - NAZARÉ, BELÉM - PA

**ESPECIALISTAS EM
IMÓVEIS DESDE 1972**
Compra, venda, legalização, locação,
administração e avaliação de imóveis
com experiência e segurança.

WWW.ETICAWEB.COM.BR

ETICAWEB@ETICAWEB.COM.BR

VENDAS
91 4008-8284
LOCAÇÃO
91 4008-8282

CRECI: 001J

FECOMÉRCIO PARÁ

Primeira Reunião Estratégica para 2020



Diretores da Federação do Comércio de Bens, Serviços e Turismo do Estado do Pará (Fecomércio PA) realizaram a primeira reunião mensal da entidade. Entre os assuntos tratados durante o encontro, a Convenção Coletiva de Trabalho do Sindilojas Belém, a Medida Provisória 905 (Contrato de Trabalho Verde e Amarelo), a Contribuição Sindical Patronal, entre outros assuntos de interesse do segmento do comércio de bens, serviços e turismo. O encontro foi conduzido pelo presidente

da Fecomércio PA, Sebastião Campos. Joy Colares, presidente do Sindilojas Belém, apresentou alguns itens e cláusulas aprovadas na última Convenção Coletiva de Trabalho da entidade, que permitirá a abertura do comércio lojista de Belém aos domingos. O reajuste salarial da categoria foi de 4,28%, com ganho real de 1%. A Convenção Coletiva de Trabalho do Sindilojas Belém também destaca algumas datas que não poderão ser exigidas o labor dos empregados, tais como: Do-



mingo do Círio de Nossa Senhora de Nazaré; feriados de 01 de janeiro; Sexta-feira da Paixão; Dia do Trabalhador (01/05); Dia de Natal (25/12); Dia do Comerciante e segunda-feira do Dia do Recírio. A assessora jurídica da Fecomércio PA, Rafaelle Fernandes, comentou as possibilidades de Contrato de Trabalho Verde e Amarelo através da Medida Provisória 905. Sobre a Medida Provisória em questão, a assessora jurídica destacou que se trata de uma medida que não possui caráter de urgência, além de conter artigos inconstitucionais, o que pode gerar insegurança jurídica.

"Essa modalidade de contrato é voltada para pessoas de 18 a 29 anos, sem experiência de trabalho com carteira assinada, exceto por contratos de experiência, menor aprendiz, trabalho avulso e contrato intermitente. É importante frisar que essa modalidade só é permitida em novos contratos, ou seja, não é possível demitir funcionários para recontratá-los nessa modalidade", destacou Rafaelle.

Contrato de Trabalho Verde e Amarelo

A ideia dessa modalidade de contrato é criar postos de trabalho para pessoas entre 18 e 29 anos, que ainda não tiveram nenhum emprego com carteira assinada. Segundo a norma, as empresas não poderão ter mais que 20% dos funcionários na modalidade. As empresas que adotarem este tipo de contrato, terão isentas sobre a folha de pagamentos dos contratados a contribuição previdenciária de 20% destinada à Seguridade Social.

NRF Retail's Big Show

Sebastião Campos finalizou fazendo um apanhado de sua recente experiência na NRF Retail's Big Show 2020, a maior feira de varejo do mundo, que ocorreu entre os dias 10 a 17 de janeiro, em Nova Iorque (EUA). O presidente da Fecomércio PA elogiou as diversas palestras da programação, assim como a diversidade de público presente na feira, com delegações de mais de 100 países. "Participamos de várias palestras, contemplando diferentes assuntos e visitamos importantes magazines e franquias, conhecendo de perto o mercado norte-americano", explicou Sebastião Campos. Vendas digitais e e-commerce, entrega de mercadorias, novas tecnologias e equipamentos para lojistas foram alguns dos temas abordados nas palestras. ■



GPX [INSIGHTS] EVENTO SOBRE MERCADO FINANCEIRO

por CAIO CARNEIRO

Acontecerá no dia 26.03.2020 em Belém-PA a primeira edição do GPX [Insights] o evento será realizado no magnífico Theatro da Paz, ponto turístico e cultural da cidade. O público presente participará de uma imersão sobre mercado financeiro, jamais realizada no norte do Brasil. O evento contará com a participação das mentes mais brilhantes do mercado que dividirão suas histórias e experiências, gerando muito conteúdo e aprendizado. Participarão do evento os gestores da Dahlia Capital, Constellation Asset Management e Alaska Asset Management, o debate será gravado no podcast Stock Pickers que conta com mais de 200 mil ouvintes mensalmente nas plataformas de streaming. O evento receberá também a ilustre participação de Guilherme Benchimol, Fundador e CEO XP Inc. que dividirá com o público presente su-



as histórias, aprendizados e experiências empreendedoras ao longo dos quase 20 anos à frente da gestão da empresa. A realização do evento é de exclusividade da GPX Investimentos, escritório credenciado XP Investimentos. De acordo com os números divulgados pela XP, hoje a GPX é o maior escritório credenciado no norte do país e possui o melhor índice de satisfação de atendimento (NPS:+95) da região norte. ■



CADASTRO POSITIVO E AS IMPLICAÇÕES NO MERCADO DE CRÉDITO

por IVALDO FERREIRA DE MELO JR.

Com atraso de décadas em relação aos nossos países vizinhos, entrou em vigor no Brasil o Cadastro Positivo. As empresas autorizadas a atuarem como gestoras – SPC Brasil, Serasa Experian, Boa Vista e Quod – começaram a receber informações sobre o comportamento de pagamento de empresas e consumidores. A adoção do modelo “opt out” - onde a inclusão ocorre automaticamente, tendo o interessado que solicitar sua exclusão – dará maior celeridade na coleta e tratamento dos dados; a expectativa é que o cadastro positivo reduza a assimetria de informações para análise do crédito e, com isso, os ofertadores de recursos possam tomar decisões assertivas com a customização das taxas praticadas, em função do comportamento do tomador do crédito. ■



VOCÊ TEM RECEBÍVEIS?
ANTECIPE COM A AMERICAN
AGILIDADE E TRANSPARÊNCIA!

AMERICAN - ESC
EMPRESA SIMPLES DE CRÉDITO

UMA ALTERNATIVA DE CRÉDITO
PARA SEU NEGÓCIO SE TORNAR
MUITO MAIS RENTÁVEL!

RUA MANOEL BARATA, 718.
EDIFÍCIO INFANTE SAGRES
SALA 1101

TELEFONE/FAX:
(91) 3230-3446
(91) 3224-5743

SITE:
WWW.AMERICANFOMENTO.COM.BR

Empresa filiada:





SUA FACTORING OCUPA POSIÇÃO DE CAVALO OU DE CAVALEIRO?

por ERNANI DESBESEL

É comum no factoring, as empresas estarem posicionadas como cavaleiro até o momento da liberação da operação, e trocar para a posição do cavalo logo após. Em outras palavras, algumas factorings após entregarem o dinheiro, entregam também o comando da relação comercial para o cliente, tornando-se reféns da situação criada. Porém, o motivo principal para ter dor de cabeça depois da liberação da operação, me permitam, é a acomodação. Sei que pode parecer que estou sendo um pouco ousado em dizer que muitos empresários são acomodados. Mas, pensem bem, quantas vezes uma operação foi aprovada tão somente pelo fato de que o dinheiro está disponível no banco e que o cedente nunca causou problemas, pelo menos até aquele momento, mesmo sabendo que o perigo é iminente? É o tal do dinheiro



quente, como se diz na gíria do setor. Ficar somente torcendo para que tudo dê certo com a operação até sua completa liquidação, não é a coisa certa a ser feita. Sua factoring trabalha com o risco medido ou desmedido? Os cuidados com quem e como se trabalha no factoring está diretamente ligado com o sucesso da empresa. A acomodação leva a falta de cuidados necessários: a continuidade de negócios com clientes já perigosos demais, a falta de prospecção de novos clientes, ao excesso de flexibilidade e outras consequências indesejadas. Para que não estejamos no lugar do cavalo quando estivermos de posse da promessa de pagamento, acredito que devemos manter as rédeas firmes nas mãos, e isso só se consegue com antecipação, prevenção e nenhuma acomodação.

AGENDA



36° CONGRESSO NACIONAL DE SINDICATOS EMPRESARIAIS

Data: 20 à 22 de Maio de 2020

Local: Dall'Onder Grande Hotel - Bento Gonçalves/RS

Tema Central: *Desperte para as Soluções*

Programação: www.36cnse.com.br/programacao/

De 20 a 22 de maio, Bento Gonçalves será sede do 36º Congresso Nacional de Sindicatos Empresariais do Comércio de Bens, Serviços e Turismo (CNSE), numa realização do Sindilojas Regional Bento, com apoio da Fecomércio-RS. Dirigentes sindicais, empresários, executivos, advogados e gestores do setor de todo o Brasil participam do encontro. O tema central deste ano é “Desperte para as soluções”. Cerca de mil participantes são esperados durante o evento. O Presidente do Sinfac/Pa, Armando Arruda, e a Secretária Executiva Lena Melo, participarão do evento.

SEMPRE UMA
AVENTURA

**CFORCE
520L**

CFMOTO **AGROMAX**

ROD. BR 316 Km 5, Nº 900. Ananindeua/PA
☎ 91 3184-8100 📍 91 99318-7485

OS DESAFIOS E AS OPORTUNIDADES DO FOMENTO MERCANTIL

FOMENTANDO: No final do ano de 2019 a Pará Cash, uma das empresas mais ativas e participativas no Sinfac/PA, recebeu a premiação de Empresa do Ano - que foi votada e eleita entre os associados - e recentemente ela completou 5 anos. Como se iniciou essa jornada de sucesso?

Geam: A Pará Cash iniciou suas ativida-

ENTREVISTA com
GEAM GOMES DE FREITAS
Sócio Pará Cash Fomento Mercantil

des em Fevereiro de 2015, período no qual o mercado financeiro enfrentava grande seletividade na concessão de crédito. Tendo em vista esse cenário, identificamos a oportunidade de avançar nesse segmento e atuar no fomento mercantil, dando apoio a pequenas e médias empresas locais, sobretudo fornecedores do Grupo Preço Baixo.



FOMENTANDO: O reconhecimento vem através de uma visão diferenciada do mercado. Como vocês identificam uma oportunidade de aprimoramento de negócio?

Geam: Temos como princípio observar atentamente as mudanças e tendências do cenário econômico. Procuramos sempre atuar em parceria com os nossos clientes, estando o mais próximo possível da sua atividade, exercendo uma troca contínua de informações e disponibilizando toda a nossa experiência de mercado.

FOMENTANDO: A que se deve o grande destaque que a Pará Cash conseguiu obter na atividade do fomento comercial?

Geam: Entendemos que o destaque a nós atribuído é reflexo de diversos fatores. Mas destacamos o investimento em capacitação de nossos profissionais, tecnologia, e, principalmente o relacionamento construído ao longo do tempo com os empresários locais.

FOMENTANDO: Qual foi até agora o maior desafio que vocês superaram nessa grande jornada de mercado e no que isso colaborou para o crescimento de vocês enquanto empreendedores?

Geam: Iniciamos nossa atividade no



auge da crise econômica e política existente no país, desde então estávamos cientes dos grandes desafios. Mas acreditamos na força do trabalho e na pujança do mercado local, entendemos que os obstáculos superados servem para nos engrandecer e acreditar que é possível crescer a cada dia.

FOMENTANDO: O que vocês esperam do mercado de Factoring e da economia no Brasil para os próximos anos?

Geam: O momento é de otimismo. Um dos indicativos disso são as últimas decisões estabelecidas pelo Copom, mas entendemos que as reformas política, tributária e previdenciária são de fundamentais importância para que possamos seguir progredindo. Com relação ao segmento de factoring, sabemos que o cenário é positivo e desafiador. É nosso compromisso seguir trabalhando forte e contribuindo com os diversos setores da economia. ■

CONFIANÇA, SEGURANÇA E AGILIDADE

A Pará Cash Fomento integra o grupo Preço Baixo - Preço Baixo Meio a Meio e Farmácias Preço Baixo. Genuinamente paraense e ocupando posição de destaque no cenário regional, trabalhamos com profissionais gabaritados que auxiliam os empresários em suas operações de cessão de crédito.



EVENTOS

Belém sediou o Fórum de Presidentes de Federações e Diretores da FecomércioPa que aconteceu em Fevereiro no Hotel Atrium Quinta das Pedras, onde também aconteceu um almoço informal de boas-vindas que foi realizado para receber o Presidente da CNC, José Roberto Trados e todos os presidentes das federações que estiveram presentes. Durante o Fórum foram discutidos assuntos diversos sobre a região e interesses do comércio.



A tradicional Festa de Final de ano do Sinfac/PA aconteceu em Dezembro de 2019 e homenageou as empresas que completaram 10 e 20 anos além da entrega do prêmio especial de Empresa do Ano que dá-se através de votação entre os associados. A entrega das placas foi feita pelas autoridades presentes juntamente com o Presidente da entidade.



ANFAC - Associação Nacional de Fomento Comercial reuniu lideranças do setor, autoridades, parceiros e associados para comemorar os seus 38 anos de atividade e, também, o "Dia do Agente de Fomento Comercial". A história da ANFAC se mescla à de Luiz Lemos Leite, que participou da fundação do Banco do Brasil e, após a sua aposentadoria, fundou a ANFAC em 1982. Ao longo desses 38 anos Lemos Leite e seus associados enfrentaram desafios de toda sorte, mas com um árduo trabalho conseguiram colher bons frutos. Entre eles, o reconhecimento do factoring como atividade comercial e mais recentemente a modernização das práticas e procedimentos operacionais de suas associadas, além da criação das Empresas de Crédito Simples (ESCs), no ano passado.



UMA *nova* MARCA,
UMA *velha* PARCERIA!

CONFIANÇA

CREDIBILIDADE



23 ANOS FOMENTANDO O SETOR
PRODUTIVO RURAL
ANTECIPAÇÃO DE RECEBÍVEIS COM AS
MELHORES TAXAS E SERVIÇOS DO MERCADO

EMPRESA FILIADA:



AV. CONSELHEIRO FURTADO, 2865. ED. SÍNTESE 21 - SALAS 703/705.
CONTATO: (91) 3259-2550 / FAX: (91) 3229-3530